

**Haben Sie Ihre Karriere im Blick!** Mit mehr als 680.000 zufriedenen Kunden ist die BAHN-BKK einer der größten betrieblichen Krankenkversicherer Deutschlands. Als geöffnete, gesetzliche Krankenkasse mit Präventionsschwerpunkt verstehen wir uns als kompetente, verlässliche und innovative Gesundheitspartnerin für unsere Kunden.

Für unseren Vertriebsbereich Firmenkunden der Region Mitte-West suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## Key Account Manager (m/w/d)



Frankfurt am Main

31

unbefristet



Vollzeit

### Das erwartet Sie

#### Strategische Akquise

Mit einem guten Gespür für Geschäftschancen und den Unternehmenszielen stets im Blick, gewinnen Sie eigenständig neue Vertriebspartner und Kunden.

#### Kooperation und Kontaktpflege

Durch aktives Beziehungsmanagement bauen Sie das Geschäft mit unseren Vertriebspartnern nachhaltig aus und erweitern unser Vertriebsnetzwerk.

#### Entwicklung und Organisation

Sie führen die Planung, Koordination und Evaluation von Veranstaltungen und anderen Vertriebsaktivitäten durch.

#### Markt- und Wettbewerbsanalyse

Sie beobachten den Markt kontinuierlich und geben Impulse für die Weiterentwicklung unserer vertrieblichen Maßnahmen.

### Das bringen Sie mit

#### Ihre Erfahrungen

Idealerweise verfügen Sie über eine kaufmännische Ausbildung oder eine Ausbildung zum/zur Sozialversicherungsfachangestellten im Bereich Krankenversicherung. Bewerben Sie sich aber gerne auch mit einem vergleichbaren Ausbildungshintergrund, Vertriebserfahrung oder ausgesprochener Vertriebsaffinität.

#### Ihre Persönlichkeit

Sie sind kontaktfreudig, überzeugend, leistungs- und verantwortungsbereit. Zudem verfügen Sie über eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung.

#### Ihre Arbeitsweise

Sie arbeiten organisiert und selbstständig. Bei der Durchführung von Beratungs- und Verkaufsgesprächen gehen Sie strukturiert vor und treten sicher auf. Gesetzte Ziele verfolgen Sie mit großem Ehrgeiz und Engagement.

#### Ihr Know-how

Sie sind es gewohnt, kostenbewusst und eigeninitiativ zu arbeiten. Darüber hinaus verfügen Sie über EDV-Kenntnisse und eine Fahrerlaubnis der Klasse B.

## **Ihre Konditionen**

Neben der Vergütung nach unserem Haustarifvertrag erwartet Sie eine abwechslungsreiche Aufgabe in einem interessanten und für uns sehr bedeutsamen Tätigkeitsfeld. Ein flexibles Arbeitszeitmodell ermöglicht Ihnen eine individuelle Gestaltung Ihrer Arbeitszeit. Als gesetzliche Krankenkasse liegt uns die Gesundheit unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter besonders am Herzen. Daher erwartet Sie ein umfangreiches Angebot im Rahmen des betrieblichen Gesundheitsmanagements. Für dienstliche Fahrten stellen wir Ihnen einen Pkw zur Verfügung.

## **Ihre Ansprechpartner für Rückfragen**

Für fachliche Fragen steht Ihnen Herr Andreas Runde als Ansprechpartner gerne zur Verfügung.

 **069 77 079 100**

Fragen zu den Rahmenbedingungen Ihres Arbeitsverhältnisses und zum Bewerbungsverfahren können Sie gerne an Frau Julia Eichler richten.

 **069 77 079 131**

Bewerben Sie sich online über unser [Karriereportal](#) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.**