



Ihr Team wartet
schon **auf Sie!**

Teamleiter (m/w/d) im regionalen Vertrieb

Standort: Offenbach am Main

Sie sind überzeugungsstark und gerne ein echtes Vorbild für Ihr Team? Sie möchten sich und Ihre Mitarbeiter weiterentwickeln und gemeinsam Erfolge feiern? Sie sind zufrieden, wenn Sie etwas bewegen und Ihnen Kunden und Ihr Team das Vertrauen schenken?

Dann sind Sie bei der SBK (Siemens-Betriebskrankenkasse) genau richtig. Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz und ein werteorientiertes, sinnstiftendes Umfeld, in dem Sie Ihre Talente einbringen können. Hohe Qualität und ein menschliches Miteinander sind das, was die SBK auszeichnet.

Als größte Betriebskrankenkasse Deutschlands versichern wir mehr als 1 Million Menschen. Wir freuen uns, dass wir kontinuierlich auf Wachstumskurs sind – und suchen daher immer nach besonderen Menschen, die zu uns passen und mitgestalten möchten.

Ihre Aufgaben

- Neben Ihrer operativen Tätigkeit führen Sie disziplinarisch ein kleines Team von motivierten Kolleg*innen. Dabei leisten Sie durch Ihre Expertise im Firmen- und Privatkundengeschäft einen wichtigen Beitrag zum nachhaltigen Coaching Ihres Teams
- Geschäftsverantwortung für den Mitglieder- und Versichertenzugang Ihres Teams
- Entwicklung eines Marktbearbeitungsplans für die Steuerung der Vertriebsprozesse nach den Sales-KPIs
- Eigenständige Akquisition und ergebnisorientierte Steuerung von ganzheitlichen Firmenkooperationen
- Erschließung von Vertriebspotenzialen
- Einsatz, Qualifizierung und Führung insbesondere neu eingesetzter Fachkräfte im Privat- und Firmenkundengeschäft
- Mitwirkung an der vertrieblichen Ausbildung der Azubis der SBK
- Beratung und Coaching von Führungskräften aus dem Bereich Kundenberatung zu Vertriebsthemen
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen und Pilotierung neuer vertrieblicher Vorgehensweisen

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung zum Sozialversicherungsfachangestellten (m/w/d) oder über eine kaufmännische Ausbildung und haben bereits Zusatzqualifikationen erworben
- Sie besitzen erste Erfahrung in der Personalführung sowie mehrjährige Vertriebs- oder Dienstleistungsumfeld
- Sie überzeugen durch sehr gute Kenntnisse der Vertriebs- und Gesprächsmethodik sowie der Akquise und Steuerung von Großfirmen
- Sie kennen die Entwicklungen und Zusammenhänge in der GKV und besitzen betriebswirtschaftliche Kenntnisse

Was wir bieten

- Eine sinnstiftende Tätigkeit mit echtem Mehrwert für die Gesellschaft in einem krisensicheren Umfeld
- Flexible Arbeitszeitmodelle (Gleitzeit, Sabbaticals, Jobsharing) und mobiles Arbeiten
- Bezahlung nach Tarif, inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Umfangreiche Zusatz- und Sozialleistungen (z. B. betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen)

Seit über 100 Jahren sichern wir als starke Solidargemeinschaft Menschen finanziell ab und lösen unser Versprechen „Wir sind auf Deiner Seite“ ein. Dafür werden wir immer wieder von Kund*innen und Expert*innen ausgezeichnet. Und mehr als 1.800 Mitarbeiter wählen uns regelmäßig zu einem der besten Arbeitgeber Deutschlands*. Hört sich gut an?

Wir freuen uns auf Sie!

[Online-Bewerbung](#)

[Mit Xing-Profil bewerben](#)



* Näheres unter
[sbk.org/auszeichnung](https://www.sbk.org/auszeichnung)

Ihre Ansprechpartnerin
Frau Pia Schmid
+49 (89) 62700-357