



Sales Expert / Vertriebsexperte (m/w/d) im Außendienst

Standorte: Bruchsal, Karlsruhe, Frankfurt am Main, Mannheim

Sie sind ein echter Teamplayer (m/w/d), der gerne gemeinsam mit seinen Kolleg*innen Erfolge feiert und sich weiterentwickeln möchte? Sie sind zufrieden, wenn Sie etwas bewegen und wenn Ihnen Kund*innen das Vertrauen schenken?

Dann sind Sie bei der SBK (Siemens-Betriebskrankenkasse) genau richtig. Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz und ein werteorientiertes, sinnstiftendes Umfeld, in dem Sie Ihre Talente einbringen können. Hohe Qualität und ein menschliches Miteinander sind das, was die SBK auszeichnet.

Als größte Betriebskrankenkasse Deutschlands versichern wir mehr als eine Million Menschen. Wir freuen uns, dass wir kontinuierlich auf Wachstumskurs sind – und suchen daher immer nach besonderen Menschen, die zu uns passen und mitgestalten möchten.

Ihre Aufgaben

Bei uns bekommen Sie die Chance, sich ständig weiterzuentwickeln und an Ihrer Tätigkeit zu wachsen. Je nach Erfahrung erwarten Sie bei uns – sofort oder zu einem späteren Zeitpunkt – folgende Aufgaben:

- Sie nutzen Ihr Verkaufstalent, um neue Kund*innen von der SBK zu begeistern
- Zur Gewinnung neuer Vertriebs- und Kooperationspartner identifizieren Sie gezielt die Potenziale am Markt
- Eigenständig übernehmen Sie die Bewertung und Steuerung der Kooperationen
- Mit Freude organisieren und realisieren Sie individuelle Vertriebsaktionen in Firmen
- Sie betreuen und steuern langfristige Firmenkooperationen (Account Management)
- Neue Firmenkooperationen konzipieren und verhandeln Sie eigenständig
- Als echter Vertriebsexperte (m/w/d) erstellen Sie Ihre Vertriebsplanung selbstständig und analysieren sowie evaluieren Ihre Vertriebsmaßnahmen im Sinne einer ständigen Weiterentwicklung

Ihr Profil

- Sie sind empathisch und gleichzeitig erfolgsorientiert; Sie begeistern gerne Menschen für Ihre Sache
- Sie haben gerne ein starkes Team an Ihrer Seite, mit dem Sie wirklich etwas bewegen können
- Idealerweise bringen Sie bereits Erfahrung im vertrieblichen Außendienst, z. B. im Gesundheits- und Fitnessbereich bzw. bei Versicherungen oder Krankenkassen, mit
- Ein professionelles Auftreten ist für Sie selbstverständlich
- Bestenfalls sprechen Sie gutes Englisch
- Insgesamt überzeugen Sie uns durch Ihre hohe Eigenmotivation sowie selbstständiges und strukturiertes Arbeiten

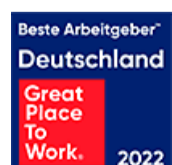
Ihre Benefits

- Eine sinnstiftende Tätigkeit mit echtem Mehrwert für die Gesellschaft in einem sicheren und beständigen Unternehmen
- Zahlreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten, um das eigene Know-how stetig zu erweitern
- Flexible Arbeitszeitmodelle (Gleitzeit, Sabbaticals, Jobsharing) und mobiles Arbeiten
- Eine attraktive Bezahlung nach Tarif, inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Umfangreiche Zusatz- und Sozialleistungen (z. B. betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen)
- Wir fördern klimafreundliche Mobilität und machen das Deutschlandticket zum Jobticket
- Eine positive, innovative und kooperative Arbeitsatmosphäre in modernen Räumlichkeiten an sehr gut angelegenen Standorten

Seit über 100 Jahren sichern wir als starke Solidargemeinschaft Menschen finanziell ab und lösen unser Versprechen „Wir sind auf Deiner Seite“ ein. Dafür werden wir immer wieder von Kund*innen und Expert*innen ausgezeichnet. Und mehr als 1.800 Mitarbeiter wählen uns regelmäßig zu einem der besten Arbeitgeber Deutschlands*. Hört sich gut an?

Wir freuen uns auf Sie!

[Jetzt bewerben](#)



* Näheres unter
[sbk.org/auszeichnung](https://www.sbk.org/auszeichnung)

Ihre Ansprechpartnerin
Frau Katrin Spielberger
+49 (89) 62700-343