



Wir sind ein modernes Dienstleistungsunternehmen der Gesetzlichen Krankenversicherung im Raum von Kirche, Diakonie und Caritas.

Ausgezeichneter Service und kundengerechte Angebote garantieren unser stetiges Wachstum.

www.bkk-diakonie.de

Wir suchen Sie als

Key Account Manager / Vertriebsmanager (m/w/d)

wahlweise Region Deutschland Süd / West / Nord
im Außendienst

Als Sales Manager / Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) akquirieren Sie im Vertriebsaußendienst neue Mitglieder und beraten diakonische und kirchliche Unternehmen in Fragen betrieblicher Gesundheit



Vollzeit Bielefeld

Ihr Profil

- Sie sind Hoch- oder Fachhochschulabsolvent (m/w/d) in gesundheits- / sport- / kommunikations- oder vertriebsassoziierten Studiengängen
- Sie haben Freude am Verkauf von Dienstleistungen
- Sie sind zielstrebig und sind ausdauernd bei der Suche nach Erfolg
- Sie punkten durch Selbstständigkeit, sind strukturiert und offen für digitale Innovationen
- Sie haben Spaß an eigenständigem Arbeiten
- Ein feines Sprachgefühl und eine hohe soziale Kompetenz runden Ihr Profil ab

Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Sie akquirieren neue Mitglieder
- Sie bewegen sich im Vertriebsaußendienst. Dabei beraten Sie diakonische und kirchliche Unternehmen in Fragen betrieblicher Gesundheit
- Sie initiieren, planen und begleiten Vertriebs- und Marketingmaßnahmen in Partnerunternehmen
- Sie entwickeln und planen digitale Gesundheits- und Vertriebskampagnen
- Sie entwickeln und pflegen Netzwerke mit Kooperationspartnern
- Sie wirken mit an Tagungen und Messen
- Sie betreuen und unterstützen externe Vertriebspartner

Es erwartet Sie

- Modernes IT-Equipment und ein gut ausgestatteter Arbeitsplatz
- Ein leistungsgerechtes attraktives Gehalt inkl. Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie eine attraktive arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Ein motiviertes Team sowie ein angenehmes Betriebsklima
- Flexibel geregelte Arbeitszeiten mit Möglichkeiten zum Mobile Working
- Zeitwertkonten zur flexiblen Gestaltung der Lebensarbeitszeit
- Eine weiterbildungsorientierte Umgebung
- Ein zukunftsweisender Arbeitsplatz
- Attraktive Mitarbeitervergünstigungen über Corporate Benefits (z. B. moderne Bikeleasing-Modelle)
- Gesundheitsfördernde Arbeitsbedingungen

Bei Interesse an dieser Position freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühesten Eintrittstermins. Bitte senden Sie diese ausschließlich per Mail an die von uns beauftragte Agentur für Freundlichkeit.

Ansprechperson: Michaela Hanebeck

bewerbung-vertrieb@agentur-fuer-freundlichkeit.de

Agentur für Freundlichkeit
Tanja Baum GmbH

Bei Fragen können Sie sich gern an die Agentur für Freundlichkeit wenden:

Tel. 0221 / 913 11 44

Datenschutzrechtliche Hinweise zur Verarbeitung Ihrer Daten finden Sie unter

www.bkk-diakonie.de