



Wir suchen Sie als

## **Key Account Manager mit Vertriebstalent (m/w/d)**

### **Über den Bereich**

Wir sind die leistungsstarke Krankenkasse für die Mitarbeiter im Konzern der Deutschen Bank. Die individuelle Betreuung der Versicherten steht bei uns an erster Stelle. Wir sind für die Deutsche Bank ein zuverlässiger Partner in allen Fragen der Sozialversicherung.

### **Teambeschreibung/Über die Position**

Im Bereich Vertrieb und Kommunikation erwarten Sie spannende Aufgaben in einem top motivierten Team im Konzern der Deutschen Bank. Vielseitige Themenfelder im Bereich Vertrieb, Marketing, Betriebliche Gesundheitsförderung und Kommunikation gehören zu Ihren täglichen Aufgaben. Sie bringen Ihre praktischen Vertriebserfahrungen und Ihre Affinität zu neuen Medien und digitalen Trends aktiv in die Teamarbeit ein. Es bestehen flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.

### **Ihre Aufgaben**

- Vertrieb, schwerpunktmäßig im Konzern der Deutschen Bank
- Ausbau und Weiterentwicklung der Gewinnung von Vertriebspartner/innen
- Vertriebsaußendienst: flexible Bereitschaft für bundesweite Dienstreisen
- Vertriebsinnendienst: telefonische und schriftliche Akquise, Haltearbeit für Bestandsicherung
- Kommunikations- und Marketingaufgaben
- Weiterentwicklung der bestehenden hybriden Angebote im Rahmen der Betrieblichen Gesundheitsförderung
- Schaffung von Mehrwerten und maßgeschneiderten Lösungen als professioneller Dienstleister im Rahmen der Betrieblichen Gesundheitsförderung
- Standortentwicklung, Ausbau unserer Filialkontakte
- Übernahme von Projekt- und Themenverantwortung, auch im Rahmen der Digitalisierung
- Ausbau der Vernetzungen und Festigung der Positionierung bei Multiplikatoren

### **Erfahrungen und Fähigkeiten**

- Sozialversicherungsfachangestellte/r oder vergleichbarer kaufmännischer Abschluss mit mehrjähriger, erfolgreicher Vertriebserfahrung
- ausgeprägter Vertriebsgedanke mit dem Fokus auf Wachstum und Erschließung neuer Vertriebswege
- überdurchschnittliche kommunikative Fähigkeiten mit sehr gutem persönlichen, mündlichen, schriftlichen und digitalen Kunden- und Serviceverständnis
- zielorientierte Abschlussmentalität und Verhandlungsgeschick
- hohes Maß an Teamfähigkeit, Eigenmotivation und Eigenverantwortung
- die Fähigkeit Menschen zu begeistern, insbesondere jüngere Kunden
- selbstsicheres Auftreten und Verbindlichkeit
- strukturierte, selbstständige Arbeitsweise, gute Organisations- und Planungsfähigkeit





### Über Vielfalt und Teilhabe:

Unsere Werte bestimmen das Arbeitsumfeld, welches wir schaffen möchten – vielfältig, wertschätzend und offen für verschiedene Meinungen. Nur eine Unternehmenskultur, die eine Vielzahl von Perspektiven, sowie kulturellen und gesellschaftlichen Hintergründen vereint, fördert Innovation. Wir setzen auf vielfältige Teams, in welchen die Menschen ihr volles Potential entfalten können – denn das Zusammenführen verschiedener Talente und Ideen spielt eine entscheidende Rolle für den geschäftlichen Erfolg der Deutschen Bank.

Unsere Unternehmenskultur setzt hohe ethische Standards und fördert ein gutes Miteinander. Unabhängig von kulturellem Hintergrund, Nationalität, ethnischer Zugehörigkeit, geschlechtlicher und sexueller Identität, körperlichen Fähigkeiten, Religion und Generation freuen wir uns über Bewerbungen talentierter Menschen. Sprechen Sie uns an: **Wir bieten flexible Arbeitszeitmodelle, Homeoffice, Jobrad und weitere Zusatzleistungen, um Sie in Ihrem Berufsleben zu unterstützen.**

### Interesse?

Jetzt bewerben: [db.com/careers](https://www.db.com/careers)

Für nähere Informationen zum Aufgabenbereich steht Ihnen Marcus Henkenjohann (Telefon 0211 9065-400) gern zur Verfügung.

