



## Vertriebsexperte (m/w/d) Vertriebsinnendienst

Standort: München

„Was zählt für Sie?“ Das fragen wir uns bei der SBK (Siemens-Betriebskrankenkasse) täglich – sowohl im vertrauensvollen Kundendialog als auch intern im wertschätzenden Miteinander. Gemeinsam beschreiten wir mutig neue Wege, um die Gesundheitsversorgung aktiv mitzugestalten. Dabei zählen wir auf die Kompetenzen jedes Einzelnen. Durch den Austausch auf Augenhöhe finden wir für unsere Kund\*innen die besten Lösungen. Genauso unterstützen wir als größte Betriebskrankenkasse Deutschlands unsere knapp 2.000 Mitarbeitenden, ihre persönlichen Ziele zu erreichen und mit uns zu wachsen. In einem sinnstiftenden Umfeld zu arbeiten klingt gut?

### Ihre Aufgaben

- Sie führen eigenverantwortlich telefonische Beratungsgespräche mit unseren Interessenten zu den Leistungsvorteilen der SBK und begeistern diese für einen Wechsel in unsere starke Versicherungsgemeinschaft
- Durch Ihre Begeisterungsfähigkeit gewinnen Sie aktiv zusätzliche Potenziale, um Ihren Vertriebserfolg weiter auszubauen
- Sie priorisieren selbstständig Ihre Vertriebsaktivitäten und gestalten damit direkt Ihren Tagesablauf
- Sie beraten unter anderem internationale Professionals (z. B. Expats) zu den SBK-Leistungsangeboten, Tarifen und dem deutschen Krankenversicherungssystem
- Analysen und Controlling zu Ihrer eigenen Vertriebsarbeit sowie Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen gehören ebenfalls in Ihr Aufgabenfeld

### Ihr Profil

- Sie sind kommunikativ und erfolgsorientiert; Sie begeistern gerne Menschen für Ihre Sache
- Sie haben gerne ein starkes Team auf Ihrer Seite, mit dem Sie wirklich etwas bewegen können
- Sie haben Vertriebserfahrung, idealerweise bei Krankenkassen oder Versicherungen bzw. im Gesundheits- und Fitnessbereich
- Sie haben echtes Interesse an Menschen, sind empathisch und treten professionell auf
- Idealerweise sprechen Sie gutes Englisch
- Insgesamt überzeugen Sie durch sehr hohe Eigenmotivation sowie selbstständiges und strukturiertes Arbeiten

### Ihre Benefits

- **Attraktive Konditionen und Rahmenbedingungen:** Bezahlung nach Tarif der bayerischen Metall- und Elektroindustrie, 38-Stunden-Woche und 30 Urlaubstage pro Jahr (bei Vollzeit)
- **Flexibilität für eine optimale Work-Life-Balance:** Mobiles Arbeiten und Arbeiten aus dem europäischen Ausland nach Absprache, Gleitzeit (bis zu 24 Tage pro Jahr), Möglichkeit für Sabbaticals und Job-Sharing
- **Lernen und Entwicklung:** Wir verstehen lebenslanges Lernen als festen Bestandteil unserer Unternehmenskultur durch z.B. ein eigenes Learning-Management-System und zahlreiche individuelle Möglichkeiten zur Weiterbildung
- **Top Gesundheitsmanagement:** Wir bieten unseren Mitarbeitenden zahlreiche Angebote zum Erhalt und zur Förderung der Gesundheit
- **Nachhaltigkeit:** Unser Ziel ist es bis 2030 klimaneutral zu sein und fördern daher z.B. klimafreundliche Mobilität mit dem Deutschland-Ticket als Job-Ticket
- **Umfangreiche Zusatz- und Sozialleistungen:** betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen uvm.

Weitere Infos zu unseren Benefits finden Sie [hier](#).

Seit über 100 Jahren engagiert sich die SBK mit Herz und Tatkraft für die Anliegen der Menschen rund um ihre Gesundheit und setzt sich für die Interessen der Versicherten ein. Wir freuen uns, dass wir kontinuierlich auf Wachstumskurs sind und suchen nach Mitarbeitenden, die mit uns die Zukunft gestalten. Hört sich gut an? Jetzt klicken und bewerben.



**Kontakt**  
**Susanne Rüdiger**  
HR Business Partner  
+49 (89) 62700-595  
[recruiting@sbk.org](mailto:recruiting@sbk.org)



Jetzt bewerben